

CRICS

Accélérateur d'organisation... s

Conseil et Formation

Bien sûr...

Je peux faire tout ça :

- améliorer l'organisation de votre entreprise en travaillant sur ses processus ou son organisation commerciale
- vous accompagner dans la redéfinition de votre stratégie
- vous aider à améliorer votre efficacité commerciale

Je peux le faire car je l'ai déjà fait, pour moi ou pour les autres comme consultant ou formateur

Mais je sais ce que vous pensez...

Le conseil c'est cher, je ne suis pas sûr du résultat et je ne sais pas par où commencer de toute façon.

Mettons-nous d'accord

Le conseil, c'est cher

Vous devez payer vos salariés, vos machines et tout le reste. Tout coute de l'argent.

Donc une prestation comme la mienne pour laquelle, je vous le rappelle, vous payez mon salaire brut, et bien c'est du temps et de l'expertise qui doit vous amener du CA ou de l'efficacité supplémentaire.

Donc oui c'est une dépense. Mais aussi un gain car vous n'avez pas à le faire, vous et vos collaborateurs.

La solution se trouve page 7

Mettons-nous d'accord

Je ne suis pas sûr du résultat

Quand êtes-vous sûr du résultat ? Souvent ? Parfois ? Jamais ?

Que vous le fassiez vous-même ou que vous le sous-traitiez, vous ne serez jamais sûr du résultat.

Une seule chose est certaine : si vous ne faites rien pour évoluer ou vous adapter, si vous n'y consacrez pas un peu de temps alors il est très probable que vos affaires seront de moins en moins florissantes.

La solution se trouve page 8

Mettons-nous d'accord

Je ne sais pas par où commencer

Une partie de mon travail a justement pour objectif de vous aider à faire le tri.
Le changement n'est pas toujours un plan parfaitement organisé.
Tant que l'on s'améliore, on va dans la bonne direction.
Quelque soit le point de départ.

La solution se trouve page 9

Trêve de blablas...

C'est cher

Je vous propose de vous regrouper avec 6 à 8 autres entreprises que vous connaissez.

Mon tarif à la journée est fixe. Plus vous êtes nombreux, plus le coût est faible, individuellement.

Exemple : 1500 € H.T. jour / 6 participants = 250 € H.T. par entreprise et par jour

Vous constituez un groupe, j'organise une session de conseil en organisation ou gestion de la relation client

Vous bénéficiez en plus de la force du groupe : questionnement, partage d'expérience, test de solutions devant le groupe

Trêve de blablas...

Je ne suis pas sur du résultat

A la suite de mon intervention, si vous ne voyez pas un changement significatif de votre organisation, je reviendrai passer une journée avec vous gratuitement pour approfondir la réflexion

Trêve de blablas...

Je ne sais pas par où commencer

Préalablement à la formation, je viendrai passer une demi-journée avec vous pour faire le tour de votre entreprise, de vos projets et de vos problématiques de manière à démarrer avec une vision précise du sujet.

Quelques missions réalisées

- Mettre en place une démarche d'amélioration continue chez Velux
- Réduction des urgences « dossier de montage » de 60%
- Mise en œuvre d'un logiciel de CRM
- Réduction des délais d'intervention techniciens de 12 à 6 semaines
- Réduction des appels entrants au moyens de vidéos en ligne
- Coaching d'un jeune responsable commercial pour l'aider à « prendre sa place » et organiser son activité
- Coaching d'un directeur d'association pour l'aider à mieux manager
- Refonte de l'argumentaire commercial d'un groupement de traiteurs

Quelques références

Velux

Elexience

Evolumag

Les orangeries

ADSEA

Ecole des managers

Présentation

Après une carrière dans le commerce, comme salarié et comme créateur d'entreprise, j'ai voulu construire ma seconde vie professionnelle autour de l'amélioration continue.

J'ai donc repris des études à 37 ans et obtenu un master en organisation et conduite du changement.

Ma pratique professionnelle est principalement basée sur le questionnement. Souvent, mes interlocuteurs ont déjà une idée de ce qu'il faudrait faire pour améliorer la situation mais ne savent pas le formuler ni l'organiser. Mon questionnement les aides à prendre conscience de leur connaissances et réussite passées et à mettre le doigt sur les problèmes auxquels ils font face aujourd'hui.

C'est ensuite seulement, que l'apport pédagogique devient utile car attendu, le problème ayant été clairement verbalisé

CRICS

Chercher
Réfléchir
Innover
Changer
Solutionner

Accélérateur d'organisation... s

Christophe DIDIER

+33 (0)6 22 00 69 81

crics.conseil@outlook.fr

464 chemin du Guinet 38110 Dolomieu

[Linkedin](#)